



**LZH Landzinshaus GmbH** ist ein Immobilienprojektentwickler des Mehrheitseigentümers und Strabag Gründers Hans Peter Haselsteiner. Gemeinsam mit ausgewählten innovativen Baupartnern sind wir Vorreiter bei der Schaffung von freifinanziertem, leistbarem und nachhaltigem Wohnraum in österreichischen Wachstumsregionen. Unser Leistungsspektrum umfasst den gesamten Wertschöpfungsprozess von der Grundstücksakquise über die Projektentwicklung inklusive Erstverwertung, bis hin zum laufenden Asset-Management.

*Wir suchen zum sofortigen Eintritt:*

## Leiter Grundstücksakquise (m/w/d)

### Immobilienprojektentwicklung

Um das Wachstum der LZH Landzinshaus weiter voranzutreiben, suchen wir **eine(n) motivierte(n) Vollzeit-Mitarbeiter zur Leitung der Grundstücksakquise**. In dieser Position erwartest du eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit, in der du unsere Grundstücksakquise führst und weiter ausbaust.

### Deine Aufgaben

- Endverantwortung für den Ausbau des Unternehmensbereichs Grundstücksakquise (insb. strategische Weiterentwicklung, Teamaufbau, Prozess- & Tooloptimierung)
- Führung des Akquise Teams (insb. Mitarbeiterentwicklung & operatives Management)
- Identifikation von geeigneten Liegenschaften für LZH Projektentwicklungen in österreichischen Wachstumsregionen
- Koordination der Grundstücksprüfung, des Ankaufsprozess und der laufenden Abstimmung mit allen beteiligten Parteien (insb. Eigentümer, Gemeinde, Planer)
- Aufbau und laufende Pflege eines Netzwerkes an Grundstückseigentümern, Maklern und Gemeinde- & Landesvertretern
- Aufbau einer LZH Perspektive zu wesentlichen, für die Akquise relevanten Marktentwicklungsthemen, insb. zur frühzeitigen Identifikation von spannenden, langfristigen Wachstumsregionen

### Unser Angebot

- Junges und dynamisches Team
- Flache Hierarchien mit vielseitigen Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten mit Home-Office-Möglichkeit und überwiegend selbstständiger Zeiteinteilung
- Umfassende Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Essensgutscheine, wöchentlicher Obstkorb und regelmäßige sportliche/abenteuerliche Teamevents
- Elektro-Firmen-PKW auch zur Privatnutzung
- Leistungsorientierte Bezahlung ab EUR 60.000,- (brutto) p. a. mit attraktiver Erfolgsprovision und Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Vorerfahrung

### Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Studium mit Fokus auf Immobilien und/oder Wirtschaft
- Mindestens 3 Jahre relevante Berufserfahrung in der Immobilien- bzw. Vertriebsbranche
- Schnelle Auffassungsgabe mit ausgeprägten quantitativen und konzeptionellen Fähigkeiten
- Hohes Maß an Integrität und Eigenverantwortung
- Selbstständige und teamorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere MS-Excel
- Selbstbewusstes Auftreten und Kommunikationstalent

Interessierte KandidatInnen bitten wir um **Bewerbung mittels CV und Zeugnissen via E-Mail an: [office@landzinshaus.com](mailto:office@landzinshaus.com)**



**Landzinshaus**